



# CAVALLO®

## Software de Gestión de Distribución

### ¡Hola, somos Cavallo!

Puede que alguna vez nos hayas conocido como SalesPad LLC, una solución de software diseñada para redefinir a Microsoft Dynamics GP como un software de gestión específico para distribuidores, que mejora los procesos operacionales y la visibilidad de toda su empresa. También puede que no nos conozca aún, pero de cualquier forma — bienvenido al futuro de distribución.

El 28 de junio del 2021, cambiamos nuestro nombre de SalesPad a Cavallo — y anunciamos una línea de productos completamente nueva, diseñada para acoplarse al distribuidor moderno, y proveer soluciones flexibles para trazar un camino hacia el próximo nivel (y al siguiente).

### ¿Por qué renovamos nuestra marca?

Crecimos más allá de SalesPad debido al éxito de nuestros clientes — lo que era un simple software de distribución se fue expandiendo con cada cliente, hasta que eventualmente nos convertimos en una solución completa de gestión de clientes a caja. Pero ahora, el mundo de distribución está cambiando, y en el mismo espíritu de nuestra invención original, hemos evolucionado para satisfacer las necesidades más precisas de los distribuidores en el 2021 y más allá.

Como Cavallo, nuestra meta es ayudar a cada distribuidor en el planeta a aprovechar el poder de una solución hecha a sus necesidades operacionales y sus procesos, y diseñada para sacar a la luz datos críticos que permitan guiar las estrategias y el crecimiento de la empresa, cualquiera que sea su próximo gran paso.

### En lo que nos hemos convertido

Cavallo extiende nuestro enfoque singular en distribución más allá de las fronteras de la plataforma e infraestructura que limita a otro software. Desde soluciones en premisas a la nube, a inteligencia de negocios diseñada para distribuidores, Cavallo mejora su negocio de distribución.

### Lo que no somos

Cavallo no es solo una solución de CRM. No es solo un software de ERP. Soluciones generales como éstas quieren adaptarse a todos, pero no están optimizadas para las necesidades de los distribuidores. Estas soluciones pretenden el mismo flujo de proceso para todos los que las usan y, en Cavallo, sabemos que no hay una ventaja competitiva en invertir en el mercadeo de soluciones que le obligan a encerrarse en una caja.

### ¿Dónde encaja Cavallo en su negocio?

Un *socio confiable* que le habilita a sacar el máximo potencial de las operaciones y conocimiento de los distribuidores — y liberar el poder estratégico de los datos para los distribuidores y el liderazgo corporativo.

Una *guía de la industria* en un campo complejo. La distribución tiene muchas partes móviles. Nosotros tomamos el hoyo negro de las operaciones y encendemos la luz — los distribuidores pueden entonces ver, controlar, y gestionar las cosas que antes no conocían. Cavallo le da a los distribuidores el poder de asegurar que cada pedido que sale de sus almacenes lo hace bajo sus términos, basado en procesos diseñados con la tecnología de Cavallo.



*El mejor amigo del distribuidor.* La distribución es un trabajo arduo, y el agotamiento es un problema constante. Estamos aquí para aliviar el agotamiento. Paz mental, mejores sueños, días de trabajo más cortos, visibilidad y control que no se tenían antes — mejorando la vida de los equipos de distribución también mejora la rentabilidad.

### **¿Por qué Cavallo es mejor que la competencia — y hasta mejor que SalesPad LLC?**

Nosotros estamos en el centro del ecosistema de distribución. El enfoque modular de distribución basado en datos de Cavallo, habilita una red de soluciones de nube y en premisas integradas que ofrecen una ruta a la excelencia para los distribuidores sin importar dónde están en su viaje técnico.

Nosotros somos más sabios que nunca en el tema de distribución. Hemos aprendido de nuestros clientes y sus historias de éxito sobre dos décadas de optimizar sus operaciones de distribución. No solo vivimos y respiramos la distribución y sus procesos, sino que hemos pasado los últimos veinte años trabajando con Dynamics GP, y planificando cómo vamos a preparar a los usuarios para un futuro en la nube, y más allá de Dynamics GP.

Nosotros conocemos el mercado, y conocemos la tecnología. Nuestro conocimiento expansivo de ambos ha creado el mejor escenario para los distribuidores modernos: una solución de software que se adapta a su situación actual, con opciones flexibles en premisas y en la nube que le permite a nuevos usuarios y veteranos de Dynamics GP tomar su próximo paso tecnológico, sin importar cuál sea.

